

## Vacature Accountmanager (in combinatie met inkoop)

Klaar voor een nieuwe commerciële uitdaging in de markt van groene planten? Lees dan onderstaande vacature!

Per direct hebben wij een mooie en uitdagende commerciële functie vacant waarbij diverse disciplines worden gecombineerd. Het onderhouden van de relaties met de klanten, gecombineerd met inkoop en orderverwerking. De communicatie met de klant gaat telefonisch, via mail of met klantbezoeken. De vraag van de klant combineer je met de mogelijkheden binnen de kwekerij en de beschikbaarheid van het uitgangsmateriaal. Vervolgens verzorg je de orderbevestiging richting de klant, de orderverwerking in ons systeem en de inkoop van het uitgangsmateriaal. Je hebt dus echt je eigen 'winkeltje' waarbij kwaliteit, betrouwbaarheid en goede communicatie belangrijke voorwaarden zijn. De klant staat in dit hele proces centraal en we investeren veel in lange termijn relaties.

De groene planten markt groeit. En die groeit hard! Elstgeest Young Plants is een van de toonaangevende leveranciers van jonge planten in de markt van groene tropische potplanten. En uiteraard groeien wij net zo hard.

Elstgeest Young Plants is een echt familiebedrijf met ruim 75 jaar ervaring. Persoonlijk contact staat centraal, de lijnen zijn kort en de organisatiestructuur plat. Wij zijn gespecialiseerd in de opkweek en vermeerdering van tropische groene potplanten zoals Alocasia, Calathea, Dieffenbachia, Philodendron en nog vele ander soorten. Op onze kwekerij in Rijsenhout streven we met een hecht team naar een topproduct om onze klanten te bedienen. Het klantenbestand bestaat uit kwekers en handelaren van jonge planten. Onze producten worden wereldwijd verhandeld, met de focus op Europa.

Voor deze vacature zijn we op zoek naar een enthousiaste collega die net zo gedreven en klantgericht is als wij. Klantgericht omdat wij de klant centraal zetten in het hele proces. Gedreven omdat we graag de schouders eronder zetten om waar te maken wat we beloven.



De ideale kandidaat beschikt over de volgende ervaring en competenties:

- Ervaring met commerciële functies binnen de sierteelt
- Een klantgerichte en nauwkeurige manier van werken
- Een open persoonlijkheid, gecombineerd met een proactieve en optimistische instelling
- Goede communicatieve en commerciële vaardigheden
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- MBO+/HBO werk- en denkniveau
- Woonachtig in de regio

Wat hebben wij te bieden?

- Een gezellige werkplek voor 32-38 uur in Rijsenhout
- Een uitdagende en commerciële functie met veel persoonlijke contacten (klanten, collega's, leveranciers) binnen een snelgroeiende omgeving
- Ruimte voor eigen invulling en initiatief binnen de functieafspraken
- Een familiebedrijf dat bekend staat als flexibele werkgever, waarbij onderling respect en persoonlijk contact voorop staat
- Uiteraard hele leuke collega's
- Beschikking over een auto, telefoon en laptop van de zaak
- Beloning conform CAO-Glastuinbouw, inclusief bijbehorende pensioenregeling

Ben jij de persoon die we zoeken? En heb je zin om deze mooie uitdaging met ons aan te gaan? Dan ontvangen we graag jouw reactie! Wij kunnen niet wachten om kennis te maken.

Reageren kan door je motivatiebrief en CV naar te mailen naar [debbie@elstgeestyoungplants.nl](mailto:debbie@elstgeestyoungplants.nl) t.a.v. Debbie Elstgeest. Voor aanvullende vragen kun je contact opnemen 0297 230 850, graag even vragen naar Debbie Elstgeest.

Check ook even onze website [www.elstgeestyoungplants.nl](http://www.elstgeestyoungplants.nl)!

